

INFORME TÉCNICO SOBRE LA JUSTIFICACIÓN DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA PRESENTADA POR EL LICITADOR GAMESYSTEM

El presente informe técnico analiza la justificación de la oferta económica presentada por **Gamesystem España** para el expediente **2026-004-PA**, relativo a la adecuación de cubiertas a la normativa vigente de prevención de riesgos laborales en las promociones de alquiler del IMS de Móstoles.

La viabilidad de la propuesta se fundamenta en los siguientes argumentos técnicos y económicos extraídos de la documentación aportada:

1. Eficiencia Organizativa y Recursos Propios

Gamesystem España minimiza costes mediante una estructura interna que elimina la necesidad de subcontratación, reduciendo así riesgos de coordinación y márgenes de terceros.

- **Personal especializado:** La empresa dispone de departamento de ingeniería propio para cálculos y planos, técnicos de prevención de riesgos (PRL) y montadores con experiencia acreditada.
- **Gestión Digital:** El uso de herramientas ERP (Dynamics 365 Business Central) optimiza la planificación de recursos y materiales, mejorando la eficiencia operativa.

2. Ventaja Logística Estratégica

Un factor determinante es que Gamesystem cuenta con oficina, centro logístico y taller propio en Móstoles, el mismo municipio donde se desarrolla el contrato. Esto permite:

- **Eliminación de costes** de desplazamiento, dietas y tiempos muertos.
- **Respuesta inmediata** ante imprevistos o modificaciones, aprovechando al máximo las horas de trabajo efectivas.

3. Optimización de la Cadena de Suministro

Al pertenecer al grupo industrial Frénéhard & Michaux, la empresa accede a una estructura de costes inalcanzable para otros competidores:

- **Fabricación propia:** Los sistemas a instalar (líneas de vida, puntos de anclaje, barandillas y escaleras) son producidos directamente por empresas del grupo como Gamesystem Francia, Securigard y Tubesca-Comabi.

- **Economías de escala:** Acuerdos preferentes en compras de materias primas (acero, aluminio) y transporte consolidado desde Francia que reducen significativamente el coste de los materiales sin afectar a su calidad.

4. Garantía de Calidad y Cumplimiento Normativo

La reducción del precio no implica un recorte en las prestaciones técnicas ni en la seguridad. La empresa mantiene rigurosos controles de calidad certificados:

- **Certificaciones ISO:** El sistema de gestión está avalado por las normas ISO 9001-2015, 14001-2015, 45001-2023 y 50001-2018.
- **Normativa Técnica:** Todos los productos cumplen estrictamente con las normas EN 795:2012, UNE-EN ISO 14122-3:2017 y UNE-EN ISO 14122-4:2017.
- **Seguimiento post-venta:** La oferta incluye la revisión y certificación anual de los sistemas durante los cinco años posteriores a la ejecución.

5. Viabilidad Económica

El análisis de costes se basa en rendimientos reales y disponibilidad inmediata de stock. La justificación confirma la existencia de un margen operativo suficiente para asegurar la sostenibilidad económica del proyecto, demostrando que la baja ofertada es fruto de la eficiencia y las sinergias grupales, y no de un incumplimiento técnico.

6. Conclusión

A la vista de la documentación aportada, la oferta puede considerarse viable y susceptible de ser cumplida en los términos propuestos.

En Móstoles a 14 de abril de 2026.



Fdo: Francisco Ubeda
Responsable de contrato.